

CERTIFICADO

O Grupo Negócios Públicos confere o presente certificado a

LEONARDO JOSÉ ALVES LEAL NERI

por sua participação no

11º Contratos Week

realizado no período de 17/06/2024 até 21/06/2024



Rudimar Reis

Presidente Grupo Negócios Públicos



**NEGÓCIOS
PÚBLICOS**





Termo de Declaração

O presente certificado atribui a participação no 11º Contratos Week - Semana Nacional de Estudos Avançados em Contratos Administrativos. Evento híbrido, realizado no período de 17 a 21 de Junho de 2024 em Foz do Iguaçu / PR.

CARGA HORÁRIA
30 HORAS

CONTEÚDO

Segunda-Feira - 17/06	Terça-Feira - 18/06	Quarta-Feira - 19/06	Quinta-Feira - 20/06	Sexta-Feira - 21/06
<div>14h às 19h30</div> <div>Credenciamento</div>	<div>08h às 08h15</div> <div>Start do dia</div>	<div>08h às 10h</div> <div>Oficinas da Manhã</div>	<div>08h às 08h15</div> <div>Start do dia - Negócios Públicos</div>	<div>08h às 08h15</div> <div>Start do dia - Negócios Públicos</div>
<div>19h30 às 20h</div> <div>Abertura do Salão</div>	<div>08h15 às 10h</div> <div>Padronização de regras contratuais: mera sugestão ou aplicação compulsória? <small>Palestrante: Michelle Marry</small></div>	<div>10h às 10h30</div> <div>Intervalo</div>	<div>08h15 às 10h</div> <div>O modelo de gestão do contrato como instrumento definidor dos mecanismos de gerenciamento e controle <small>Palestrante: Lindineide Cardoso</small></div>	<div>08h15 às 10h</div> <div>Uma visão macro sobre o apoio da assessoria jurídica e órgãos de controle para evitar risco na execução dos contratos <small>Palestrante: Tatiana Camarão</small></div>
<div>20h</div> <div>Cerimônia de Abertura <small>Palestrante: Rudimar Reis (Presidente do Grupo Negócios Públicos)</small></div>	<div>10h às 10h30</div> <div>Intervalo</div>	<div>10h30 às 12h30</div> <div>Oficinas da Manhã</div>	<div>10h às 10h30</div> <div>Intervalo</div>	<div>10h às 10h30</div> <div>Intervalo</div>
<div>20h30</div> <div>Palestra de Abertura</div>	<div>10h30 às 12h30</div> <div>Importância da (in)adequada interpretação das normas legais e contratuais <small>Palestrante: Paulo Reis</small></div>	<div>12h30 às 14h</div> <div>Almoço</div>	<div>10h30 às 12h30</div> <div>Cláusulas exorbitantes: como exercer a superioridade da Administração na busca pelos melhores resultados? <small>Palestrante: Karine Machado</small></div>	<div>10h30 às 12h30</div> <div>Modelos de contratação: quem dita as regras, o mercado ou a administração pública <small>Palestrante: Joel Niebuhr</small></div>
	<div>12h30 às 14h</div> <div>Intervalo de Almoço</div>	<div>14h às 16h</div> <div>Oficinas da Tarde</div>	<div>12h30 às 14h</div> <div>Intervalo de Almoço</div>	<div>12h30</div> <div>Encerramento</div>
	<div>14h às 16h</div> <div>Contratos das Estatais: regras de direito privado ou solução teratológica <small>Palestrante: Christianne Stroppa</small></div>	<div>16h às 16h30</div> <div>Intervalo</div>	<div>14h às 16h</div> <div>TALK SHOW do Contratos Week <small>Mediadores: Paulo Reis e Lindineide Cardoso</small></div>	
	<div>16h às 16h30</div> <div>Intervalo</div>	<div>16h30 às 18h</div> <div>Oficinas da Tarde</div>	<div>16h às 16h30</div> <div>Intervalo</div>	
	<div>16h30 às 18h</div> <div>Planejando uma boa contratação <small>Palestrante: Anderson Pedra</small></div>		<div>16h30 às 18h</div> <div>O papel da Alta Administração na implementação de mecanismos essenciais à boa condução dos contratos <small>Palestrante: Paulo Alves</small></div>	



Instituto Negócios Públicos
Rua Dr. Brasílio Vicente de Castro, 111 - 9º e 10º andar - Campo Comprido | CEP 80.200-526 - Curitiba/PR
Fone: (41) 3778.1717 - WhatsApp: (41) 98877.0234
E-mail: falecom@institutonp.com.br www.negociospublicos.com.br

CERTIFICADO

O Grupo Negócios Públicos confere o presente certificado a

LEONARDO JOSÉ ALVES LEAL NERI

por sua participação na oficina

**Desenvolvimento de Estudo Técnico Preliminar e de Termo de Referência nas
contratações da administração**

realizado no dia 19/06/2024



Abimael Torcate de Souza
Palestrante



Rudimar Reis
Presidente Grupo Negócios Públicos



**NEGÓCIOS
PÚBLICOS**
Instituto





OFICINA

DESENVOLVIMENTO DE ESTUDO TÉCNICO PRELIMINAR E DE TERMO DE REFERÊNCIA NAS CONTRATAÇÕES DA ADMINISTRAÇÃO

PALESTRANTE

Abimael Torcate

CARGA HORÁRIA

4 HORAS

CONTEÚDO

- 1) **Estudo Técnico Preliminar**
- 2) **Descrição da necessidade da contratação**
- 3) **Estimativa das quantidades para a contratação**
- 4) **Estimativa do valor da contratação**
- 5) **Justificativas para o parcelamento ou não da contratação**
- 6) **Posicionamento conclusivo sobre a viabilidade**
- 7) **Termo de Referência**
- 8) **Definição do objeto**
- 9) **Fundamentação da contratação**
- 10) **Descrição da solução como um todo, considerado todo o ciclo de vida do objeto;**
- 11) **Requisitos da contratação;**
- 12) **Modelo de execução do objeto**
- 13) **Modelo de gestão do contrato**
- 14) **Critérios de medição e de pagamento;**
- 15) **Forma e critérios de seleção do fornecedor;**

Termo de Declaração

O presente certificado atribui a participação e conclusão do treinamento com tema e conteúdo aqui discriminados, ministradas durante o 11º Contratos Week, realizado entre os dias 17 a 21 de Junho de 2024 na modalidade Presencial em Foz do Iguaçu/PR, totalizando 04 horas de carga horária da respectiva oficina.



Instituto Negócios Públicos

Rua Dr. Brásílio Vicente de Castro, 111 | 9º e 10º andares

Campo Comprido | CEP 80.200-526 | Curitiba/PR

Fone: (41) 3778-1887 | WhatsApp: (41) 98877-0234

E-mail: falecom@institutonp.com.br

www.negociospublicos.com.br

CERTIFICADO

O Grupo Negócios Públicos confere o presente certificado a

LEONARDO JOSÉ ALVES LEAL NERI

por sua participação na oficina

Alocação e gerenciamento de riscos: não se mensura o que não se mede

realizado no dia 19/06/2024



Paulo Alves
Palestrante



Rudimar Reis
Presidente Grupo Negócios Públicos



**NEGÓCIOS
PÚBLICOS**
Instituto





OFICINA

ALOCUÇÃO E GERENCIAMENTO DE RISCOS: NÃO SE MENSURA O QUE NÃO SE MEDE

PALESTRANTE

Paulo Alves



CARGA HORÁRIA

4 HORAS

CONTEÚDO

- 1) Conceito de risco (ISO 31.000 e Modelo COSO ERM)
- 2) Conceitos relacionados: risco inerente, risco residual e apetite a riscos.
- 3) Etapas do Processo de Gestão de Riscos
- 4) Análise do contexto
- 5) Análise SWOT (FOFA)
- 6) Identificação dos riscos
- 7) Causas
- 8) Consequências
- 9) Diagrama Bow Tie (Gravata Borboleta)
- 10) Avaliação e análise dos riscos
- 11) Matriz de Riscos: probabilidade x impacto
- 12) Resposta ao risco (mitigar, transferir, aceitar ou evitar)
- 13) Tratamento dos riscos
- 14) Ações de preventivas
- 15) Ações de contingência
- 16) 5W2H – Plano de Ação
- 17) Matriz de Alocação de Riscos:
- 18) Fundamentação Legal: arts. 6º, XXVII, e 22 da Lei 14.133/2021.
- 19) Funções
- 20) Mapa de Riscos
- 21) Fundamentação Legal: art. 18, X, da Lei 14.133/2021.
- 22) Funções
- 23) Outros instrumentos de Gestão de Riscos
- 24) Relatório de Riscos do PCA
- 25) Plano de Tratamento de Riscos do Macroprocesso de Contratação.

Termo de Declaração

O presente certificado atribui a participação e conclusão do treinamento com tema e conteúdo aqui discriminados, ministradas durante o 11º Contratos Week, realizado entre os dias 17 a 21 de Junho de 2024 na modalidade Presencial em Foz do Iguaçu/PR, totalizando 04 horas de carga horária da respectiva oficina.



Instituto Negócios Públicos

Rua Dr. Brásílio Vicente de Castro, 111 | 9º e 10º andares

Campo Comprido | CEP 80.200-526 | Curitiba/PR

Fone: (41) 3778-1887 | WhatsApp: (41) 98877-0234

E-mail: falecom@institutonp.com.br

www.negociospublicos.com.br